

Vacature

BIJ MAKHTESHIM-AGAN KOM JE TOT BLOEI

Makhteshim-Agan Benelux & Nordic B.V. (Mabeno) is een dochtermaatschappij van Makhteshim-Agan Industries [MAI]. MAI is een beursgenoteerde multinational die opereert in de wereld van gewasbescherming. Met een omzet van 2 miljard US dollar (2007) staat MAI nummer 7 op de wereldranglijst en haar missie is om nog dieper in de markt te groeien. Vanuit het kantoor te Leusden bedient Mabeno de Benelux, Scandinavische en de Baltische markten. Om het succes verder uit te bouwen, willen zij in contact komen met enthousiaste kandidaten voor de functie van:

BUSINESS SUPPORT MANAGER NEDERLAND

De functie
Je bent verantwoordelijk voor het technisch (product) inhoudelijk adviseren en ondersteunen van klanten, voorlichtingsactiviteiten en producten van Mabeno in Nederland. Deze support zal voornamelijk op de akkerbouwvrije teelten en de bloembollen. Het is de functie met uitstekende richting verkoop, marketing en product. Deels ben je werkzaam vanuit kantoor (huis), maar ook regelmatig op zijn voor kennisoverdracht voor kleine en grotere groepen.

Jouw profiel
Je hebt een afgeronde universitaire HBO opleiding en ruime ervaring in een soortgelijke functie. Je bent resultaatgericht, communicatief vaardig, goed in woord en geschrift. Je beschikt over goede actuele kennis business en gewasbescherming. De Nederlandse en Engelse taal beheers je goed in woord en geschrift.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

Vacature

BIJ MAKHTESHIM-AGAN KOM JE TOT BLOEI

Makhteshim-Agan Benelux & Nordic B.V. (Mabeno) is een dochtermaatschappij van Makhteshim-Agan Industries [MAI]. MAI is een beursgenoteerde multinational die opereert in de wereld van gewasbescherming. Met een omzet van 2,5 miljard US dollar (2008) staat MAI nummer 7 op de wereldranglijst en haar missie is om nog verder in de markt te groeien. Mabeno is gevestigd te Leusden in Nederland. Vanuit ons kantoor te Leusden bedienen wij de Benelux, Scandinavische en de Baltische markten. De aandacht van ons is gericht op optimale service en ondersteuning van onze klanten. Om dit succes verder uit te bouwen, willen wij in contact komen met enthousiaste kandidaten voor de functie van:

MEDEWERKER PRODUCT DEVELOPMENT

De functie
In deze functie ben je verantwoordelijk voor het bijdragen aan en het uitvoeren van het product development plan. Je coördineert alle werkzaamheden met betrekking tot het opzetten en uitvoeren van veldonderzoek. Je hebt contact met onderzoekers, zet onderzoek in bij klanten en volgt het veldonderzoek op. Je levert een bijdrage aan marketing en de ontwikkeling van nieuwe producten en ondersteunt zowel de afdeling Registratie. De werkzaamheden maken deel uit van veel internationale contacten behalve dat nationaal dit internationaal.

Jouw profiel
Je hebt een afgeronde HBO of universitaire opleiding en enige jaren relevante werkervaring in een bij voorkeur soortgelijke functie. Je bent resultaatgericht, hebt een kritische werkhouding en technisch inzicht. Je beschikt over goede actuele kennis van en affiniteit met de agrarische en gewasbescherming. De Nederlandse en Engelse taal beheers je goed in woord en geschrift. Je bent bereid te reizen in het werkgebied van Mabeno.

Ons aanbod
Mabeno biedt je een dynamische functie binnen een ambitieuze en internationaal werkende onderneming. De functie biedt veel ruimte voor eigen initiatieven en uitdaging. Je prestaties worden belooned met goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Solliciteren:
Tijdens de werving en selectieprocedure worden wij ondersteund door Doornbos Werving & Selectie. Belangstelling? Mail je brief met cv voor 13 oktober 2009 naar: info@doornboswerving.nl Doornbos Werving & Selectie BV Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66 Internet: www.doornboswerving.nl en www.mabeno.com

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

VVK

Onze opdrachtgever, VNK in Biddinghuizen, is een zelfstandig opererende onderneming die zich bezig houdt met productie van en handel in kwaliteitsvrije producten ten behoeve van de voedingsmiddelenindustrie en de medicinale industrie. VNK is een 100% dochter van NBI Participaties BV, de onderneming waarin ZZO al haar belangen heeft samen-gesteld. ZZO is de landbouworganisatie die zijn werkers heeft in Zuid-Nederland. Binnen het team op de financiële administratie is de vacature ontstaan van:

Controller
parttime 20 uur/week

Uw functie:
We zoeken een gemotiveerde collega, die graag in een team werkt en die het niet zo belangrijk vindt om samen de goede dingen te doen als de dingen samen te doen. U werkt nauw samen met het hoofd administratie. Bij afwezigheid vervangt u deze persoon en neemt u haar werkzaamheden over.

U bent lid van het MT en verantwoordelijk voor:

- Het financiële management en risicobeheer
- Het opstellen van de periodieke financiële en managementrapportages en jaarrekeningen
- Het aansturen van de afdeling en onderhouden van interne en externe contacten
- Het verzorgen van liquiditeitsrapportages, bedrijfseconomische calculaties en analyses met daarbij behorende prognoses
- Optimaliseren en monitoren van de KMO's
- Rapportage aan de algemeen directeur

Uw profiel:

- Gerichte vakopleiding op HBO-niveau (HBO, SPO)
- Gedeeft jaren relevante ervaring op het gebied van controlling, bij voorkeur opgedaan binnen een (internationaal georiënteerde) handels- en productieonderneming
- Breite en proactieve "hands-on" instelling, stressbestendig en resultaatgericht
- Voldoende bekendheid met de organisatie te begeleiden in haar groei
- Uitstekende kennis van financiële software en bij voorkeur ook ERP-systemen
- Goede communicatieve en sociale vaardigheden

Ons aanbod:

- Een uitdagende functie binnen een dynamische, internationaal georiënteerde organisatie
- Een prettige werksfeer, no-nonsense cultuur en korte communicatielijnen
- Goede arbeidsvoorwaarden

Belangstelling?
Mail uw brief met cv vóór 13 oktober naar: info@doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66
Internet: www.doornboswerving.nl en www.vnk-herb.nl

GER SPORTVELDEN/OPENBAAR GROEN
40 uur p/w

an aanpak voor acquisitie bij gemeenten, provincies en (andere) en zorgdragen voor de uitvoering daarvan. Voor de verkoop van onze organische sportveldbemesting, met voor de medewerkers van onze afnemers. Tevens bent u verantwoordelijk voor het verzorgen van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

De kennis van gras en van sportveldbeheer is essentieel. De functie sluit aan op de sector- en afnemers van het bedrijf. Het is een functie met veel contact met de afnemers van onze producten. Daarnaast bent u verantwoordelijk voor het organiseren van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

De functie sluit aan op de sector- en afnemers van het bedrijf. Het is een functie met veel contact met de afnemers van onze producten. Daarnaast bent u verantwoordelijk voor het organiseren van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

De organisatie om in te werken met een prettige werksfeer en een goede onderlegd, zowel mondeling als schriftelijk.

De functie sluit aan op de sector- en afnemers van het bedrijf. Het is een functie met veel contact met de afnemers van onze producten. Daarnaast bent u verantwoordelijk voor het organiseren van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

Belangstelling? Mail je brief met CV naar: info@doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66
Internet: www.doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Meer informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66
Internet: www.doornboswerving.nl en www.mabeno.com

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.

sterk in mens-en-werk

Rovecom
Omdat ICT eenvoudiger beter kan!

Onze opdrachtgever, Rovecom ICT uit Hoogeveen is één van de snelst groeiende bedrijven in Noord-Nederland. De business unit Loonwerk levert software en diensten aan vooraanstaande bedrijven in de loonwerksector en grond-, weg- en waterbouw.

Vanwege de groei zijn wij op zoek naar een:

Verkoopleider m/v loonwerk

Als Verkoopleider ben je verantwoordelijk voor de verkoopresultaten van de business unit Loonwerk. Je bepaalt het verkoop- en marketing beleid en stuurt het team accountmanagers aan. Je bent zelf actief als Business Consultant en adviseert het management van loonwerkbedrijven over de oplossing van hun informatievraagstukken. Je hebt een inhoudelijke drive en weet die om te zetten in commercieel resultaat.

De ERP software van Rovecom worden gebruikt door een flink aantal loonwerkbedrijven van naam. Echter: het is nog niet klaar. De ambitie is om een nog vooraanstaande rol te gaan spelen op het gebied van consultancy en ERP. Jij gaat – samen met je collega's – gestalte geven aan deze ambitie.

Ben jij een commercieel talent met meerjarige verkoopervaring? Heb je een zakelijke, ondernemende instelling op minimaal HBO+ den- en kernvak met een hands-on mentaliteit en overtuigingskracht? Dan ben jij degene die we zoeken! Beschik je over het echte praktijkgevoel en heb je ervaring in de loonwerksector? Dan heb je alvast een streepje voor op je directe concurrenten. Je bent communicatief sterk, maar spreekt vooral de taal van de klant!

Rovecom biedt een uitdagende, zelfstandige functie in een enthousiast team. Je werkt in een cultuur van 'stevig doorpakken' waar ook tijd is voor informeel contact. Daarnaast krijg je de ruimte om je persoonlijk te ontwikkelen en kent het bedrijf prima arbeidsvoorwaarden.

Belangstelling? Mail je brief met cv naar: info@doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-698766
Zie ook: www.doornboswerving.nl en www.rovecom.nl
voor de uitgebreide functietoelichting.

Voor mensen met ambitie

Agrarische Unie biedt volop mogelijkheden voor flexibele mensen die vol passie in hun werk willen. Agrarische Unie biedt haar medewerkers in samenwerking met de CAH in Dronen de mogelijkheid om deel te nemen aan het Akker Master College. Met deze opleiding krijgen bestaande en nieuwe bedrijfsadviseurs de mogelijkheid vergaand geschoold te worden, zodat ze beter kunnen zijn voor de functie van adviseur. Klanten van Agrarische Unie profiteren mee van de kennis die haar adviseurs kunnen opdoen!

Agrarische Unie

Vanwege groei en ambitie is er ruimte voor meerdere:

Bedrijfsadviseurs Akkerbouw

De functie sluit aan op de sector- en afnemers van het bedrijf. Het is een functie met veel contact met de afnemers van onze producten. Daarnaast bent u verantwoordelijk voor het organiseren van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

Belangstelling? Mail je brief met cv voor 29 december naar: info@doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Productiemanager
Buitenlandse productie locaties

De functie sluit aan op de sector- en afnemers van het bedrijf. Het is een functie met veel contact met de afnemers van onze producten. Daarnaast bent u verantwoordelijk voor het organiseren van productpresentaties en het geven van advies en beurzen waar ECOSTyle zich presenteert.

Belangstelling? Mail je brief met cv voor 29 december naar: info@doornboswerving.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

sterk in mens-en-werk

Certis
Als opbrengst teller

Onze opdrachtgever, Certis Europe is gespecialiseerd in de ontwikkeling, registratie, marketing en verkoop van biologische en chemische gewasbeschermingsmiddelen voor de land- en tuinbouw. Certis speelt optimaal in op de ontwikkelingen in de geïntegreerde gewasbescherming. De Nederlandse tak van Certis maakt deel uit van een grote en snel groeiende Europese organisatie. Vanwege de groei van deze organisatie zijn wij op zoek naar een:

Technisch Adviseur Biologie

De functie:
Als technisch adviseur binnen het Marketing & Sales team ben je verantwoordelijk voor het begeleiden van onze huidige en nieuwe geïntegreerde productpakketten van natuurlijke vijanden en biologische en chemische middelen in de Nederlandse glastuinbouw. Vaak kan je rechtstreeks vanuit huis de klanten en relaties bedienen. Daarnaast ben je regelmatig op kantoor in Maastricht. De functie bestaat onder andere uit de volgende taken:

- Ontwikkelen van oplossingen voor geïntegreerde gewasbescherming
- Technische ondersteuning en promoten van het geïntegreerde pakket in de glastuinbouw
- Voorbereiden en houden van presentaties
- Schrijven van technische brochures, mailingen en artikelen
- Coördineren en organiseren van demonstratieproeven
- Onderhouden van contacten met de gewasbeschermingsmiddelenhandel, tuinters, voorlichting, onderzoek en overige partijen in de markt

Jouw profiel:
Je hebt een afgeronde HBO opleiding en ruime werkervaring in een soortgelijke functie. Je bent resultaatgericht, communicatief sterk en een goede relatiebeheerder. Je beschikt over goede actuele kennis van de tuinbouw en gewasbescherming. Kennis van geïntegreerde bescherming met natuurlijke vijanden (NIV) is een absolute plus. De Nederlandse en Engelse taal beheers je goed in woord en geschrift.

Ons aanbod:
Een interessante functie in een snelgroeiend en ambitieus bedrijf met enthousiaste collega's. Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden en mogelijkheden voor je eigen ontwikkeling in jouw vakgebied.

Solliciteren:
Belangstelling? Mail je brief met cv voor 29 december naar: info@doornboswerving.nl Doornbos Werving & Selectie BV Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66 Internet: www.doornboswerving.nl en www.certiseurope.nl

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-698766
Zie ook: www.doornboswerving.nl en www.rovecom.nl
voor de uitgebreide functietoelichting.

DOORNBOS
WERVING & SELECTIE

Doornbos Werving & Selectie BV
Postbus 168 8300 AD Emmeloord

Voor vragen of informatie:
Klaas Doornbos: tel 0527-69 87 66
Internet: www.doornboswerving.nl en www.certiseurope.nl